

Aktuelles

Nachhaltige Marktchancen: Nordanex Systemverbund und bb-net media GmbH bauen gemeinsam Partnervorteile aus

02.11.2020

Overath, 2. November 2020. Der IT-Refurbisher bb-net steht nun als Spezialist für aufbereitete IT den Nordanex Systempartnern zur Verfügung. Durch die Zusammenarbeit setzt der Verbund die Segel in Richtung des Wachstumsmarktes: IT-Remarketing.

In den letzten 25 Jahren entwickelte sich bb-net zu einem der qualitativ besten IT Aufbereiter Europas. Neben dem Kerngeschäft des IT-Refurbishment und IT-Remarketings, engagiert sich das Unternehmen aus Überzeugung für soziale und ökologische Projekte und wurde, als erster deutscher IT-Aufbereiter, als klimaneutral zertifiziert. Gemeinsam mit Nordanex bieten sich den angeschlossenen Systempartnern nun hochwertige, preisattraktive Alternativen zu Neugeräten sowie die Möglichkeit, ihren Kunden einen nachhaltigeren und ressourcenschonenderen Umgang mit der Unternehmens-IT zu bieten.

„Mit der bb-net haben wir im IT-Remarketing-Segment einen Anbieter, der mit seinen Qualitätsansprüchen und Vermarktungskonzepten unseren Partnern nicht nur preisattraktive Angebote, sondern eine professionelle Marktbearbeitung und nachhaltige Kundenzufriedenheit ermöglicht“, so Christian Weiss, Geschäftsführer der Nordanex.

Marco Kuhn, Leiter des Vertriebs und Prokurist von bb-net, setzt auf gute Beziehungen zu den Nordanex Partnern – „Die Partnerlandschaft der Nordanex passt sehr gut zu uns: Wir setzen beide auf Qualität und nachhaltige Zusammenarbeit. Dabei sehen wir für den Markt der Refurbished IT noch sehr viel Potenzial und stehen den Nordanex Partnern mit unseren vielfältigen Leistungen zur Seite, um dieses erfolgreich für sich zu erschließen.“

Weitere Informationen zu bb-net! (<https://bb-net.de/>)

Wie profitieren Systemhäuser und Kunden von nachhaltigen IT-Lifecycle-Management?

Systemhäuser bieten Unternehmen Managed Services, wenn es um betriebsfertige IT-Komplettlösungen geht. Der Druck von Unternehmen und der Gesellschaft auf mehr Nachhaltigkeit in allen Bereichen, auch im IT- und Digitalisierungsbereich, nimmt zu. Daher müssen sich Systemhäuser mit dem nachhaltigen Umgang am End-Of-Life von IT-Hardware auseinandersetzen, um vollumfängliche Leistungsangebote für ihre Kunden bieten zu können.

Systempartner selbst sichern sich durch die Mehrleistung ebenfalls hohe Erträge und das fast ohne Mehraufwand. Ebenso attraktiv wie der Verkauf von gebrauchter IT, ist für die Nordanex Systempartner, der Kauf von aufbereiteter IT aus dem Hause bb-net. Durch ausgereifte und hocheffiziente Prozesse werden Business Geräte von namhaften Herstellern, technisch und optisch geprüft, aufbereitet sowie vollständig installiert und unter dem Markennamen tecXL – Technik wie neu wieder in den Markt zurückgeführt.